

Gesucht: Mitarbeiter*in Vertrieb / Account Management

Sie sind ein Verkaufstalent und schaffen es **gekonnt** zu überzeugen. Sie haben Erfahrung in taktischer Gesprächsführung. Kurzum: Raffinesse und Verkauf sind Ihre **Leidenschaft**.

Dann sind Sie bei **tipp-zum-bau.de** richtig! Das Wikipedia des Bauens bietet Bauherren, Fachbetrieben, Architekten und Bauexperten:

- Einen hilfreichen **Bauratgeber** in verständlicher Sprache.
- Den besten Baupartner mit dem größten Bau-Branchenbuch.
- Konkrete Produkt-Empfehlungen und Infos der besten Fachbetriebe und Hersteller.

Ihre Aufgaben

- Sie sind **sicher** und freundlich am Telefon.
- Sie akquirieren potentielle **Partner** im B2B-Bereich.
- **Professionelle Beratung** der Bestandskunden.
- Sie beherrschen den Umgang mit **CRM-Systemen**.

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossene **Berufsausbildung** im Bereich Vertrieb oder Verkauf.
- Sie sind **verhandlungssicher** in der Kundenkommunikation.
- Sie sind **sicher** im Umgang mit MS-Office.
- Sie sind ein Teamplayer, arbeiten mit hohem **Engagement** und besitzen einen **sorgfältigen** und selbständigen **Arbeitsstil**.

Wir bieten

- **Attraktive Arbeitsbedingungen** in einem jungen Team im Zentrum Augsburgs mit hervorragender Verkehrsanbindung.
- Interne **Experten-Schulungen** für professionelles Texten, Marketing, Vertrieb und Verkaufstelefonate durch und mit der Textakademie GmbH.
- Flache Hierarchien – schnelle und **einfache Absprachen**.
- Fachgerechte Bezahlung.

Bewerben Sie sich ausschließlich per **E-Mail** an info@tipp-zum-bau.de. Fragen beantwortet Ihnen **Hr. Dr. Torsten Fries** unter 0821 / 41 90 36-25. Bewerbungen per Post können leider nicht zurückgesendet werden.